

# GENERÁCIÓ VÁLLTÁS AZ ÜZLETI ÉLETBEN



SZÉCHENYI 2020



MAGYARORSZÁG  
KORMÁNYA

Európai Unió  
Európai Szociális  
Alap



BEFEKTETÉS A JÖVŐBE



International  
Business  
Designer  
Academy

„Mindaz, ami mögöttünk van és mindaz, ami előttünk áll,  
csekélység ahhoz képest, ami bennünk lakozik.”

- WILLIAM MORROW

# GETTING TO YES ÚT AZ IGENIG

# A SIKERES TÁRGYALÁSTECHNIKAI MÓDSZEREK



SZÉCHENYI  2020



MAGYARORSZÁG  
KORMÁNYA

Európai Unió  
Európai Szociális  
Alap



**BEFEKTETÉS A JÖVŐBE**

- 1.Rejtett gondolatok felismerése.**
- 2. Pszicholingvisztika**
- 3. A Tárgyalások pszichológiai szintje**
- 4.Kényszerítő kooperáció**

**GETTING TO  
YES**

**ÚT AZ IGENIG**

# Klara Sinko Vamos dr

\*  
1995-2009-ig multinacionális vállalatok –  
felsővezető

2009-2011 Mastercoach

\*

2011- tanár Gazi Üniversitesi Ankara  
CECOS London-CEAS Bp

Business Design® módszer megalkotója

\*

Nemzetközi Tűsztárgyaló Iszlám terület

\*

Kutatási terület:

Emberi viselkedés rejtett szándékainak  
felismerése

Kriminálpszichológia



# GAZI ÜNİVERSİTESİ

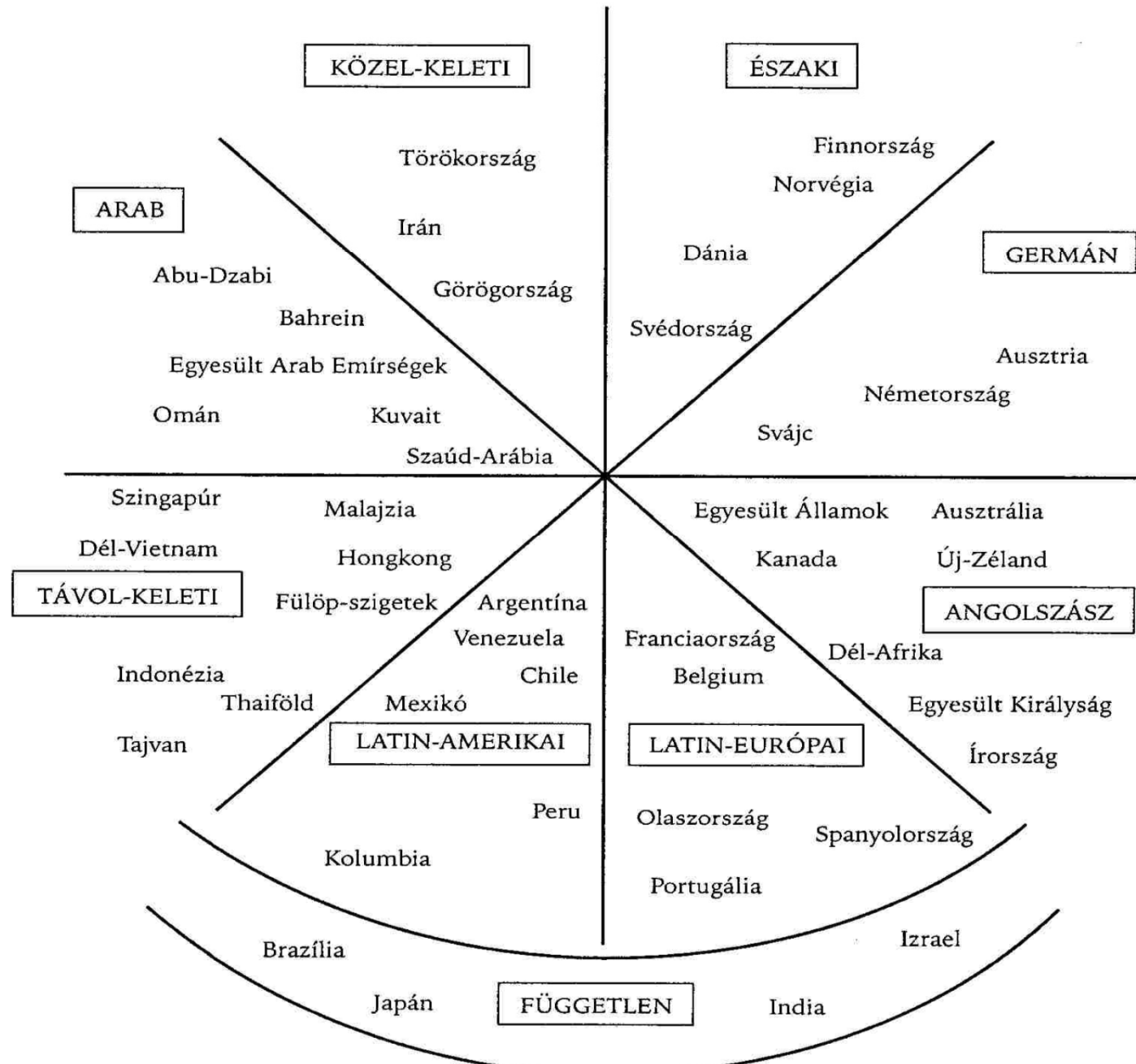






# **A sikeres tárgyalástechnikai módszerek**





# 1. Tranzakció Analízis Pszichologiai Síkok

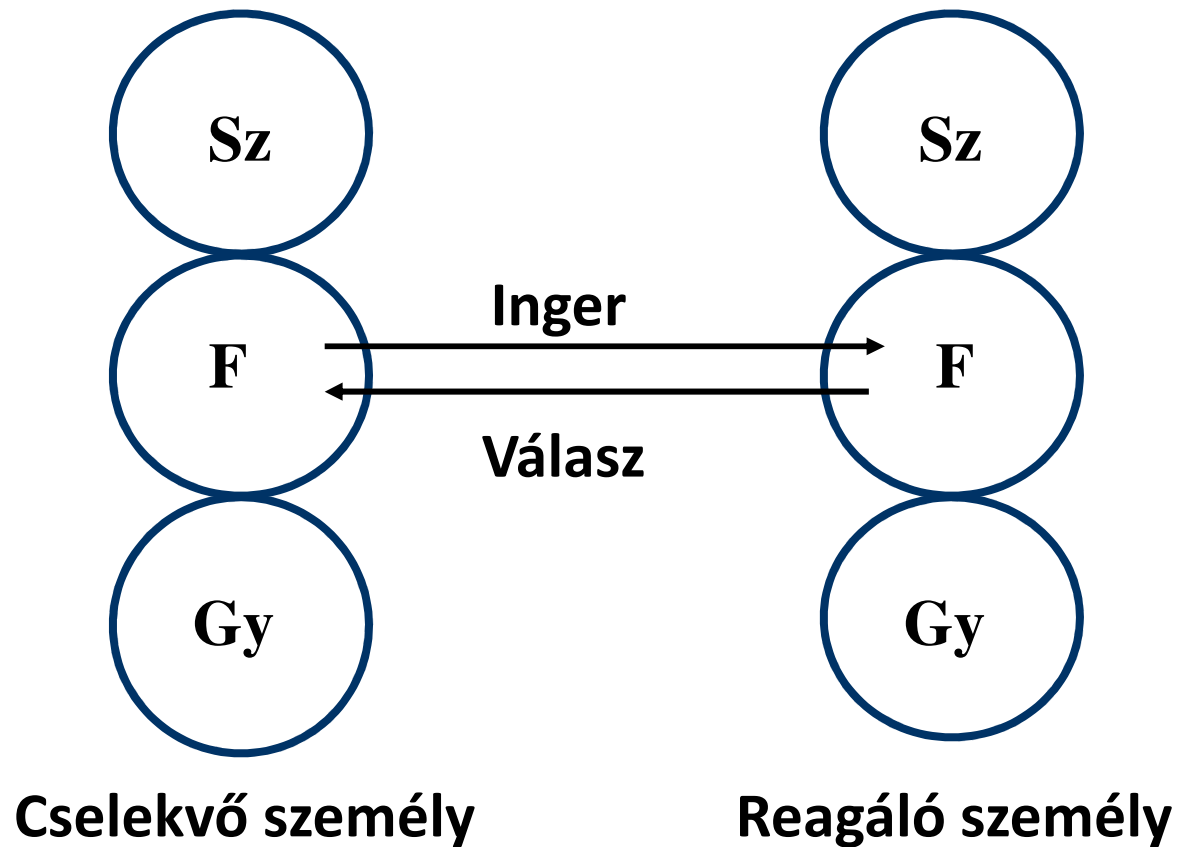
Célja:

- **Irányítani** a nehéznek tűnő üzleti tárgyalásokat
- **Felismerni** a tárgyalófél által betöltött szerepeket, pszichológiai síkokat.
- **Megoldani** és megelőzni konfliktusos helyzeteket

Alkalmazási területe:

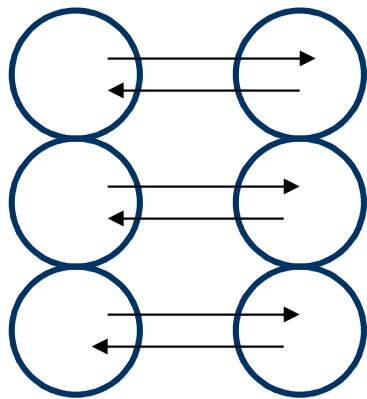
- Irányítási, vezetői feladatok betöltésénél
- Üzleti tárgyalások lebonyolításánál
- HR tevékenység során

# Az énállapotok és a tranzakciók



# Funkciótan: a tranzakciók I.

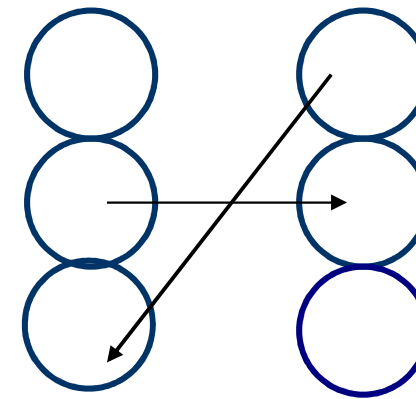
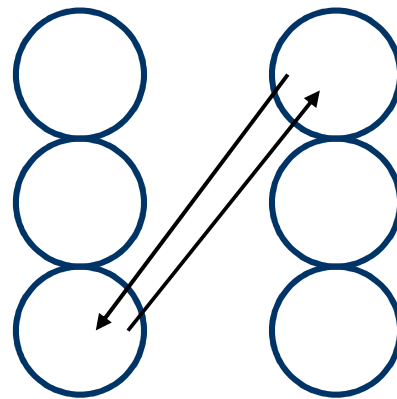
## Egyszerű tranzakciók



**Szimmetrikus**

**Komplementer**

**Kiegészítő jellegű tr.**



**Keresztezett tr.**

# Getting to Yes

- Angela Merkel német, Vlagyimir Putyin orosz és Petro Porosenko ukrán elnök találkozója



## 2. PSZICHOLOGIA

Célja:

- **Kihallani** és felismerni a tárgyalófél kommunikációjából, azokat az elemeket amelynek segítségével feltérképezhető a tárgyalófél, üzleti partner valós szándéka
- Kreatív használatával profi módon lehet megoldani kényes szituációkat, úgy hogy ez ne tűnjön fel a tárgyalófélnek.

Alkalmazási területe:

- Irányítási, vezetői feladatok betöltésénél
- Üzleti tárgyalások lebonyolításánál
- HR tevékenység során

# 1.

- „Több, médiatervezéssel és kivitelezéssel töltött év után, jelentős referenciákkal a hátuk mögött, számos vállalat elégedettségét vívtuk ki szaktudásunkkal és rátermettségünkkel a kreativitás, a marketing és a médiatervezés területén”

# Grice Maximák

- „**Több**, médiatervezéssel és kivitelezéssel töltött év után, **jelentős** referenciákkal a hátuk **mögött**, **számos** vállalat elégedettségét vívtuk ki szaktudásunkkal és rátermettségünkkel a kreativitás, a marketing és a médiatervezés területén”



## 2.

- Csapatunk tagjai **nagy** tapasztalattal rendelkeznek **speciális** területek kommunikációs tevékenységének kialakítása terén.

### 3. *REJTETT GONDOLATOK FELISMERÉSESE,* *AZ ÁTLÁTHATÓ TÁRGYALÁSOKÉRT*

- ***Eredményesen használható módszer ott, ahol fontos az eredmény.***

Az időben felismert rejtett gondolatok, szándékok ismeretében a tárgyalási szituáció irányíthatóvá, és ellenőrzötté válik.

- Profil készítés a tárgyalófélről-kivel is állunk szemben és mik a valós szándékai
- Alkalmazásával a tárgyalófél tudatosan azt sugározza a másik fél felé amit szeretne hogy lásson a másik – vezetői helyzetben és az üzleti életben döntő jelentőséggel bír !

Alkalmazási területe:

- Irányítási, vezetői feladatok betöltésénél
- Üzleti tárgyalások lebonyolításánál
- HR tevékenység során

# Rejtett gondolatok felismerése



# Getting to Yes



# Getting to Yes



# KÖSZÖNÖM A FIGYELMET!



**SZÉCHENYI**  2020



MAGYARORSZÁG  
KORMÁNYA

Európai Unió  
Európai Szociális  
Alap



**BEFEKTETÉS A JÖVŐBE**